



セッションカタログ

> ソリューションエリア

> アプリケーション & インフラストラクチャ (19)

Azure ネットワークセキュリティサービスでビジネスを加速

説明

Azure ネットワークは、消費を促す鍵となりますが、ロック (セキュリティ) も必要です。このセッションでは、ネットワークセキュリティサービスを顧客に販売するビジネスチャンスについて説明します。

ビジネスの成果

Azure Sentinel の展開について学べます。

マイクロソフトと SAP によるクラウドビジネスの加速化

説明

今こそ、顧客が見逃したくない！ビジネス変革のための近々のビジネスチャンスがあり、SAP インテリジェントエンタープライズと Microsoft インテリジェントクラウドは、Azure 上で SAP S/4HANA を通じてこのビジネスチャンスを実現しています。

ビジネスの成果

Azure のプラクティスに基づいて SAP を開発するための計画を作成します。

Azure ガバナンスとコンプライアンスサービスで、マネージドサービスの収益を促進

説明

お客様は、MSP によるリソース管理、法令遵守の有効化、ポリシーの適用を求めています。Azure の新しいガバナンスとコンプライアンスツールは、マネージドサービスの収益を増加させ、顧客との関係を深める機会を提供します。これらを学ぶのに、有益なセッションとなります。

ビジネスの成果

Azure ポリシーとガバナンスツールのセット、およびこのサービスを販売するビジネスチャンスについて説明します。

成功への加速と、ベストなクラウド移行と運用サービスの提供

説明

このセッションに参加して、効率的で成功したクラウド移行と運用プラクティスを開発するための戦略を構築しましょう。適切な人材を育成し、環境を自動化・最適化し、テレメトリをつかって継続的に改善することが、重要な要素の 1 つです。高品質のサービスを提供するために効果的なものをご紹介します。

ビジネスの成果

パートナー様のプラクティスに基づき、Azure 移行プラクティスの構築と最適化の側面を理解できます。

Microsoft Azure によるアプリケーション革新

説明

ビジネスの世界はデジタル空間に移行しており、ビジネスの成功は、顧客、従業員、パートナー様とのコミュニケーションと対話のためにカスタムアプリケーションを最大限に活用することにかかっています。マイクロソフトのエンドツーエンドのプラットフォーム間ソリューション、最も包括的なコンプライアンス、そして比類ないハイブリッド機能が、お客様のデジタルトランスフォーメーションにおいて極めて重要であることをご確認ください。このセッションでは、市場機会、お客様のシナリオ、成功事例についても説明し、アプリケーション革新を打破し、Microsoft Azure で勝利するためのツールとガイダンスを提供します。

ビジネスの成果

マイクロソフトのオールアップアプリのイノベーションストーリーを理解し、Azure アプリ開発サービスのマーケティングと販売の方法を学習します。

Azure + GitHub をわかりやすく説明

説明

マイクロソフトによる GitHub の買収は 1 年以上前に行われました。GitHub とマイクロソフトの両方から、世界がどのように進化したかをここで理解してください。どのような新しいサービスが市場に出ているのか、各ソリューションを配置してより多くの顧客を獲得する方法をチームから学びます。

ビジネスの成果

Azure と DevOps のプラクティスとツールが、新規顧客へと導き、既存のエンゲージメントを拡大し Azure を加速する方法をご紹介します。

Azure の Linux に対する愛: Linux エコシステムパートナーと共に Azure business を急成長させるマイクロソフトの戦略

説明

全ての方のクラウド! マイクロソフト Azure core の使用量は Linux が 50%を占めているのをご存じですか? マイクロソフトは、Windows と Linux、およびそのテクノロジエコシステムの両方に投資し、お客様企業のビジネス デジタル トランスフォーメーションを支援しています。マイクロソフトは、Red Hat、SUSE、Cloudera、中樞、エラステック、その他多数の企業をリードする OS ISV およびソリューション ISV と強力なパートナーシップを結んでいます。このセッションでは、Microsoft の最新の Azure + Linux 戦略、市場でのビジネスチャンス、ベストプラクティス、および統合へのオファーを、特定のパートナー様 (Red Hat、Cloudera、中樞) とのパートナーシップから共有します。

ビジネスの成果

Linux のエコシステムとソリューションを通じて Azure ビジネスを成長させ、クラウド時代の信頼できるクラウドアドバイザーとなるための新しい方法をご紹介します。

Azure の OSS データへの愛: OSS RDBMS と NoSQL データ管理サービスによる Azure ビジネスの拡大

説明

このセッションでは、ベストプラクティスを学習し、Azure OSS データサービスパートナーおよび Microsoft OSS データチームから学んだお客様の成功事例と教訓を確認し、OSS データ管理サービス (MySQL の Azure データベースなど) を通じて Azure ビジネスを拡大します。PostgreSQL、MariaDB、コスモス DB マイクロソフトは、OSS データコミュニティと強力なパートナーシップを締結しており、Microsoft パートナーによるデータビジネスの拡大をサポートするために、OSS データ機能を Azure に拡張し続けています。また、マイクロソフトが 2019 年 3 月に買収した PostgreSQL の革新的な技術である Citusdata のビジネス戦略についても学びます。

ビジネスの成果

OSS データ管理サービスによる Azure ビジネスの拡大について学べます。

現実的な Azure デモでより多くのインパクトを生み出

す

説明

Azure クラウドサービスのデモをお客様に対して実施する際、特に新しいクラウドネイティブアプリケーションで複数のサービスがどのように連携し、具体的にどのようにビジネス課題を解決するかを示すのが難しい場合があります。Microsoft が Connect ();や//build. などの主要なイベントで使用するデモとリソースでその使い方について説明します。2 つのエンドツーエンドのアプリケーション-SmartHotel360 と Tailwind Traders-を使用して、クラウドネイティブな開発を示し、お客様がどのように Azure に移行し、クラウド機能を最大限に使い、IoT、DevOps 製品で社会を興奮させ刺激を受けるかまでをご紹介します。

ビジネスの成果

Azure ソリューションのマーケティングと販売に役立つ、貴重なデモリソースを入手できます。

業界におけるハイパフォーマンス・コンピューティング

(HPC) のワークロードと消費

説明

ビッグコンピューティングは、業界によって異なることを意味します。このセッションでは、さまざまな業界で実行される HPC ワークロードと有効に利用するために必要なリソースについて説明します。また、HPC、AI、およびリモートの視覚化のための GPU の Azure ポートフォリオが各業界にどのように適合するかについても説明します。

ビジネスの成果

パートナー様は、さまざまなターゲット業界の HPC および GPU ワークロードに対処する方法について確認できます。

マイクロソフトによる DevOps の仕組み

説明

DevOps は流行語の一つですが、それは、過去の誇大宣伝はわかりにくいこともあります。マイクロソフトで DevOps を定義する方法、実際の意味、組織に適用する方法、マイクロソフトが支援するツールについて説明します。

ビジネスの成果

DevOps の基本を学習し、Azure DevOps の動作について確認できます。

インフラストラクチャの自動化により、Azure の顧客の成長を促進する方法

説明

HashiCorp の TerraForm を通して顧客展開を最適化することで、変化への対応能力を大幅に向上させることができます。俊敏性の向上により、お客様はより多くの導入と Azure の導入と使用を促進します。このセッションでは、インフラストラクチャをコードとして位置づけ、HashiCorp + AKS がイノベーションとビジネスの俊敏性をどのように推進できるかを素早く身に着けてください。

ビジネスの成果

IaC と Terraform について学ぶことができます。

Azure 移行プログラム (AMP) の概要

説明

AMP は、Azure に移行するための柔軟で費用対効果に優れた抵抗の少ないプログラムです。ここでは、5 つの柱（資金調達、技術スキル、インフラ基盤、計画、移行）、要件（規模、ロードマップ、クラウドステージ）、顧客体験（指名、実行）についてご説明します。お客様の移行を支援しましょう！

ビジネスの成果

Azure 移行プログラムのコンポーネントについて理解することができます。

パートナーパネル: クラウドにおけるセキュリティおよびコンプライアンスサービスのビジネスチャンス

説明

今日より規制の厳しくなった環境では、監査や試験などのセキュリティおよびコンプライアンスサービスの需要が急速に高まっています。Microsoft Azure ソリューションプロバイダーのパネルから、サービス、ベストプラクティス、および成功事例を提供する経験について話します。

ビジネスの成果

Azure の顧客にサービスを販売するビジネスチャンスについて学べます。

マイクロソフトと提携して Azure ビジネスで SAP を成長させる

説明

マイクロソフトおよびパートナーエキスパートから、Azure 上でお客様に対して SAP に対する強力な価値の提案するために必要なものについて学びます。最も効果的なものと避けるべきことを主要なパートナー様から聞きます。マイクロソフトから Azure トランスフォーメーションに SAP を提供するために、パートナーの皆様から何を期待しているかをお聞きください。

ビジネスの成果

Azure のプラクティスに基づく SAP 開発のベストプラクティスと、これらのソリューションの最適な配置と展開方法について確認できます。

優先プレゼンテーション: クラウドネイティブな SIEM でセキュリティ収益を拡大: Azure Sentinel

説明

予測では、2023 年にはセキュリティ情報とイベント管理 (SIEM) 市場は 60 億米ドル の価値となります。新しいクラウドネイティブの強力な SIEM ツールである Azure Sentinel のプレゼンテーションに参加して、この成長中のビジネスについて学びましょう。

ビジネスの成果

Azure Sentinel を販売するビジネスチャンスについて理解できます。

Azure への ASP.NET の旅 - 移行、近代化、そしてその先へ

説明

既存の ASP.NET アプリケーションを次のレベルにすすめ、新しい生命を吹き込むことは、今日のビジネススピードに追いつくことができるのではないのでしょうか？ クラウドへの移行は、このジャーニーの第一歩に過ぎませんが、既存の ASP.NET アプリケーションを近代化して拡張するためここには多くのビジネスチャンスがあります。このセッションでは、マイクロソフトの ASP.NET 移行と最新化の推進について深く掘り下げ、ASP.NET の近代化に関するビジネスチャンスを最大限に活用するための戦略、戦術、ツールについて説明します。

ビジネスの成果

マイクロソフトの ASP.NET の移行と近代化のシナリオを理解し、利用可能なツール、リソース、およびサービスについて確認できます。

Azure ネットワークを使って、新しいアプリケーション配信シナリオを開放

説明

Microsoft Azure では、コンテンツのアップロード、保存、コード化、パッケージ化、グローバルユーザーへのコンテンツのセキュリティ保護と配信から、お客様のすべてのアプリおよびコンテンツ配信のニーズに対応するシナリオが開放されます。すべての種類の http ベースのアプリに対して迅速に展開しスケーリングできる、シンプルな DevOps に適したアーキテクチャを評価しましょう。高パフォーマンス、常時オン線のアプリ、API、Azure Front Door のサービス で利用できるようにすることで、大規模で高い可用性、高パフォーマンスのアプリや商業用サイトを、常時有効で遅延の少ないメタデータ API を作成し、ユーザーデータの取り込みに対して高い可用性を実現します。

ビジネスの成果

アプリの移行と近代化の両方に関連するパートナー様が、アプリケーション用の最新のサービスを実装して活用できるようになります。

オープンソースの顧客獲得と DevOps による Azure のビジネスチャンスの拡大

説明

オープンソースの顧客は、マイクロソフトのシステムインテグレータのための新しい市場を代表しており、DevOps はその市場への道を提供できます。このセッションでは、Azure、GitHub、および DevOps のプラクティスとツールが、どのように新規顧客へ導き、既存のエンゲージメントを拡大し、Azure の消費を加速するのか説明します。

ビジネスの成果

マイクロソフトの GitHub 戦略を理解し、GitHub のエンタープライズおよび関連サービスを販売する方法を学ぶことができます。