



セッションカタログ

> マイクロソフトとの提携

> P2P による拡張

ビジネスを加速させるグローバルパートナーとのビジネスチャンスの招待を取得する方法

説明

マイクロソフトで最も成長が著しい分野をお見逃しなく、グローバルなパートナー対パートナー (P2P) イニシアティブに参加する方法について学んでください。当社のパートナーエコシステムは、市場をリードするイノベーションを推進し、ビジネスチャンスを拡大し、取引規模を拡大するビジネスチャンスが世界中にあります。グローバル SI と連携している ISV または、ソリューションを必要とする代理店のどちらを探しているかに関わらず、このセッションでは、グローバルなビジネスチャンスを発見する方法、ビジネスフレームワーク内での作業、および選ばれたパートナー様が招待され参加するための要件を確認していただけます。

ビジネスの成果

選ばれたパートナー様がより大きなビジネスチャンスを特定し、ソリューションをより効果的に統合し、迅速なクローズ結びつけるための新しい取り組みです。

ビジネスの成果 2

市場計画への取り組みがどのようにインパクトを与えたかに関するベストプラクティスと実際の成功事例をお聞きいただけます。